



會員發展輪

推薦新會員的最佳工具

概念: 有些人對於邀請別人參加獅子會覺得很不自在，即使他們深深的了解到作為獅子會員的好處而且也喜歡與別人分享經驗。運用準會員名單，讓所有的會員參與擬定，真正邀請的工作可由喜歡邀請人的獅友來做。最有效的方法是列出準會員名單也就是**招募準會員輪**。

成功之步驟:

- 1) 製作名單:** 在分會例會時，分發招募輪設計表及或準會員名單給每位會員(參考例子)。請一位資深獅友就招募輪上的每一類別，問全體獅友“**您可以推薦誰?**” **例:** 您的親朋至友中誰喜歡改善鄉里? 給會員思考的時間，然後盡量要求每位在座的獅友都填寫準會員名單。
- 2) 收集名單:** 做完招募輪上的所有類別後，將準會員名單收齊後交給會員發展主席。
- 3) 分配招募工作:** 會員發展主席審查名單後，分配準會員給專任招募者。每位專任招募者最多負責五位。
- 4) 連絡結果做成分類表:** 專任招募者與準會員接觸後，將結果做成分類表 – 現在願意加入者、以後加入者、沒興趣者。以後加入者或沒興趣者的名字先存檔，做為將來的參考資料。(記住! 對於將來願意加入者，要隨時保持聯絡。)
- 5) 舉辦講習會:** 與會員發展委員會主席、專任招募者、有興趣的準會員，商議舉辦新生講習事宜。會議中，讓他們了解貴分會; 以及貴分會的目標，將他們加入的興趣提至最高。保持會議活潑、生動，而且內容豐富。為避免一次無法吸收太多資料，或許可以分幾次舉行。尊重參加者的時間，將時間限制在一小時是非常明智之舉。
- 6) 介紹新會員:** 講習之後，向全體會員介紹準會員，並開始邀請他們參與活動。特別是第一次的歡迎會，貴分會應邀請他們，讓他們感受到受歡迎氣氛是非常重要的。千萬不要這最後節骨眼時前功盡棄。簡單隆重的入會儀式、講習、和參與，就能讓他們留下，而不減低其興緻!



獅子會 準會員名單

分會名稱: _____ 候選人: _____ 日期: _____

I. 親戚

姓名: _____ 職業: _____
地址: _____ 婚姻狀況: _____ 子女人數: _____
鄉鎮及郵遞區號: _____
在該地址居住多久: _____
電話: _____ (公司) _____ (住址)

II. 專業人員

姓名: _____ 職業: _____
地址: _____ 婚姻狀況: _____ 子女人數: _____
鄉鎮及郵遞區號: _____
在該地址居住多久: _____
電話: _____ (公司) _____ (住址)

III. 職業

姓名: _____ 職業: _____
地址: _____ 婚姻狀況: _____ 子女人數: _____
鄉鎮及郵遞區號: _____
在該地址居住多久: _____
電話: _____ (公司) _____ (住址)

IV. 教會

姓名: _____ 職業: _____
地址: _____ 婚姻狀況: _____ 子女人數: _____
鄉鎮及郵遞區號: _____
在該地址居住多久: _____
電話: _____ (公司) _____ (住址)

V. 鄰居

姓名: _____ 職業: _____
地址: _____ 婚姻狀況: _____ 子女人數: _____
鄉鎮及郵遞區號: _____
在該地址居住多久: _____
電話: _____ (公司) _____ (住址)



VI. 朋友

姓名:	職業:	
地址:	婚姻狀況:	子女人數:
鄉鎮及郵遞區號:		
在該地址居住多久:		
電話:	(公司)	(住址)

VII. 其他市政或社會團體

姓名:	職業:	
地址:	婚姻狀況:	子女人數:
鄉鎮及郵遞區號:		
在該地址居住多久:		
電話:	(公司)	(住址)

VIII. 生意來往的人

姓名:	職業:	
地址:	婚姻狀況:	子女人數:
鄉鎮及郵遞區號:		
在該地址居住多久:		
電話:	(公司)	(住址)



會員發展輪

